



Vertriebsmitarbeiter für die telefonische Kundenbetreuung im Innendienst (m/w/d)

Deine eigenverantwortlichen Aufgaben

- Aktiver telefonischer Vertrieb unserer Produkte an Neu- und Bestandskunden
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen durch kompetente Beratung und persönliche Betreuung
- Bedarfsermittlung und Angebotsunterstützung in enger Abstimmung mit dem Gebietsverkaufsleiter
- Pflege und Ausbau deiner Kundenkontakte im CRM-System
- Mitarbeit bei Vertriebsaktionen und Kampagnen

Dein Profil

- Du hast Freude am Telefonieren und bist ein echtes Verkaufstalent
- Erste Erfahrung im Telefonvertrieb oder im Kundenkontakt wünschenswert, aber kein Muss
- Du bist kommunikativ, überzeugend und zielorientiert
- Selbstständige Arbeitsweise, Teamgeist und eine positive Einstellung bringst du mit
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Dir

- eine Unternehmenskultur, in welcher wir uns gegenseitig schätzen, respektieren, unterstützen und fördern
- eine Unternehmenskultur, die mit Leidenschaft hinter unserem Unternehmen, unseren Mitarbeitern, unseren Produkten und unseren Kunden steht.
- eine eigenverantwortliche, anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem kollegialen Team
- einen sicheren Arbeitsplatz
- flexible Arbeitszeit
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag beim Marktführer im Bereich Transportverpackung
- eine strukturierte Einarbeitung mit einem qualifizierten Onboarding und einem Paten, der alle auftretenden Fragen beantworten wird
- interne und externe Fort- und Weiterbildungsmaßnahmen
- ein neues Firmengebäude mit modernen, attraktiven, großzügigen Arbeitsplätzen und Büros mit separat steuerbarer Klimaanlage
- stilvolles Bistro mit täglich frisch zubereitetem Mittagessen aus Bio-Lebensmitteln
- kostenfreie Getränke
- Betriebliche Altersvorsorge
- Work-Life-Firmenfitness über Qualytrain

Klingt nach deinem neuen Job? Dann bewirb dich jetzt unkompliziert per Mail an bewerbung@bormannplus.de – wir freuen uns auf dich!