

Vertriebsmitarbeiter Technik im Innendienst (m/w/d)

Deine eigenverantwortlichen Aufgaben

- Beratung und Betreuung unserer Kunden im technischen Vertriebsinnendienst
- Erstellung von Angeboten und technischen Lösungskonzepten, auch in Zusammenarbeit mit unseren Gebietsverkaufsleitern
- Auftragsabwicklung von der Anfrage bis zur Auslieferung
- Schnittstelle zwischen Kunden, Außendienst, Technik und Logistik
- Unterstützung bei technischen Rückfragen und Reklamationen
- Pflege von Kundendaten und Vertriebsunterlagen im CRM-System

Dein Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit technischem Verständnis
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise im Bereich Maschinen, Anlagen oder technischer Produkte von Vorteil, aber kein Muss
- Sicherer Umgang mit MS Office; ERP- und CRM-Kenntnisse von Vorteil
- Kundenorientierte, strukturierte und teamfähige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Hands-on-Mentalität

Wir bieten Dir

- eine Unternehmenskultur, in welcher wir uns gegenseitig schätzen, respektieren, unterstützen und fördern
- eine Unternehmenskultur, die mit Leidenschaft hinter unserem Unternehmen, unseren Mitarbeitern, unseren Produkten und unseren Kunden steht.
- eine eigenverantwortliche, anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem kollegialen Team
- einen sicheren Arbeitsplatz
- flexible Arbeitszeit
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag beim Marktführer im Bereich Transportverpackung
- eine strukturierte Einarbeitung mit einem qualifizierten Onboarding und einem Paten, der alle auftretenden Fragen beantworten wird
- interne und externe Fort- und Weiterbildungsmaßnahmen
- ein neues Firmengebäude mit modernen, attraktiven, großzügigen Arbeitsplätzen und Büros mit separat steuerbarer Klimaanlage
- stilvolles Bistro mit täglich frisch zubereitetem Mittagessen aus Bio-Lebensmitteln
- kostenfreie Getränke
- Betriebliche Altersvorsorge
- Work-Life-Firmenfitness über Qualytrain

Klingt nach deinem neuen Job? Dann bewirb dich jetzt unkompliziert per Mail an bewerbung@bormannplus.de – wir freuen uns auf dich!